

Бонни и Клайд канцелярского рынка

Текст:
Сергей Долгов

16 января 2015 года в российских СМИ была опубликована информация о том, что в Гватемале задержаны супруги Битковы и их дочь Анастасия. Некогда владельцы холдинга «Северо-Западная лесопромышленная компания», до 2008 года входившие в рейтинги самых богатых и успешных людей Санкт-Петербурга проживали в стране по поддельным паспортам. Формально задержание произошло в ходе операции миграционного департамента Гватемалы. Но, как стало известно из неофициальных источников, Битковы сдали властям частные детективы, нанятые для поиска бизнесменов структурами Газпромбанка. На момент написания статьи Ирина, Анастасия и Игорь Битковы находились в гватемальской тюрьме, а их младший ребенок (трех лет) – на попечении домработницы.



ДОСЬЕ

Битков Игорь Владимирович родился в г. Новодвинске Архангельской области 7 августа 1968 года. В 1994 году окончил Архангельский лесотехнический институт по специальности «инженер лесного хозяйства».

Трудовой путь начал в 1989 году с должности техника-проектировщика архангельского филиала института «Союзгипролесхоз», затем работал машинистом турбины Архангельского ЦБК. С 1989 года руководил молодежным центром Ломоносовского райкома комсомола Архангельска. С 1994 года – директор фирм «Лесмаркет», «Лесмаркет-Петро», «Лесинвест». В 1997 году основал и возглавил Северо-западную лесопромышленную компанию.

Северо-западная лесопромышленная компания была основана в 1997 году с уставным капиталом в 10 000 рублей. Фактически это была посредническая структура, через которую осуществлялись сделки по продаже целлюлозы с НЦБК на Каменногорскую бумажную фабрику, а также для продажи готовой продукции производителей.

СЗЛК за счет нехитрых манипуляций с бухгалтерией могла показать практически любые финансовые результаты, которые на определенный момент могли удовлетворить требования банков для привлечения кредитов.

Такая схема работала блестяще, и, начиная с 2000 года, Битковым удавалось каждый год брать кредитов в 2–3 раза больше, чем в предыдущий. К 2005 году общая сумма кредитных соглашений с участием СЗЛК, НЦБК и Каменногорской фабрики составила приблизительно 14 млрд рублей.

Хотим сразу оговориться, это не сумма выданных кредитов, а совокупный объем открытых кредитных линий, подкрепленных протоколами о намерениях и кредитными меморандумами.

Таким образом, банки-кредиторы предоставили возможность пользоваться средствами на сумму почти полмиллиарда долларов под фактический залог в лучшем случае 10 млн долларов. Такова на тот момент была приблизительная стоимость СЗЛК, НЦБК и Каменногорской бумажной фабрики.

Как Битковым удалось добиться таких фантастических результатов? Оказалось, все довольно просто. Битковы очень дружили с администрациями Калининградской и Ленинградской областей, ключевыми сотрудниками банков и грамотно использовали возможности прессы.

Игорь Битков даже не скрывал, что он дружит с «нужными» людьми: «С администрацией Калининградской области у нас очень плотные, дружеские отношения. Дружим с администрацией Ленинградской области. Я не знаю успешного бизнеса, где владелец был бы нейтрален по отношению к власти или находился в оппозиции к ней. На мой взгляд, чем менее устойчива государственная система экономически, тем большее значение приобретают личные отношения и связи».

Контакты с прессой были выстроены очень грамотно. Практически все проекты Битковых сопровождалось подробными пресс-релизами, интервью с собственниками компаний, регулярными приглашениями журналистов профильных изданий на производство с личным присутствием Игоря Владимировича Биткова.



ДОСЬЕ

Биткова Ирина Вячеславовна родилась в Архангельске 6 июня 1970 года. Окончила Санкт-Петербургский университет МВД РФ по финансово-бухгалтерской специальности. Также обучалась в Открытом университете Великобритании, получила диплом профессионального менеджера и степень MBA. В 1992–1997 гг. работала главным бухгалтером фирмы «Лесмаркет». С 1997 года по 2002 являлась финансовым директором СЗЛК. С 2002 г. – председатель Совета директоров СЗЛК и председатель Совета директоров Неманского ЦБК.

Что греха таить – наш журнал уделял немало внимания СЗЛК, а журналисты всегда отмечали, насколько профессионально работал их отдел маркетинга и рекламы. «Правильные» статьи и интервью обязательно попадали в офисы банков-кредиторов, тем самым репутация Битковых и их проектов укреплялась. Хотя впоследствии именно пресса подожгла фитиль кредитной бомбы, а дружба с администрацией тоже «подложила свинью». Но обо всем по порядку.

На канцелярском рынке никто особо не догадывался, что происходит внутри СЗЛК. Первые разговоры о странностях бизнеса И. Биткова начались после того, как в Англии была приобретена бумагоделательная машина с 14-летним сроком эксплуатации за 30 млн долларов. Так как на этой БДМ и планировалось наладить выпуск форматной бумаги для оргтехники, сделка привлекла к себе пристальное внимание специалистов. Много спорили о реальной стоимости БДМ, о перспективах производства вдалеке от сырьевой базы и прочих странностях этого проекта, но большинство операторов рынка посчитали, что еще один производитель форматной бумаги на рынке – это хорошо.

Только в совсем узком кругу специалистов затаилось недоумение – как можно было заплатить 30 млн долларов за БДМ, красная цена которой – пять млн долларов, а общая стоимость с установкой и пуском может составить 10–12 миллионов.

Еще один странный момент этой сделки в том, что за 30 миллионов в то время можно было приобрести совершенно новую машину в Петрозаводске, причем в эту цену входили установка, отладка и ввод в эксплуатацию.

Ну да ладно. В конце концов, БДМ купили, установили и запустили, несмотря на трудности как с производством, так и со сбытом продукции.

Однажды Игорю Биткову задали прямой вопрос: «Не боитесь ли вы, что запланированные объемы выпуска не найдут спрос?» Ответ поразил своей простотой: «Офисная бумага СЗЛК уже имеет определенный круг потребителей. Например, у нас есть контракт с Северо-Западным банком Сбербанка России об использовании для внешнего бумагооборота только «Silver Grand».

Высший пилотаж! Не только занять деньги у банка, но и подсадить сам банк на использование собственной продукции.

До определенного времени все было гладко и красиво, пока, как мы писали выше, спичку к фитилю кредитной бомбы не поднесла пресса. Некая «Газета 35» начала публиковать серию обличающих статей, в которых поразительно подробно и грамотно раскладывались по полочкам все схемы получения кредитов, экономическая и личная жизнь господ Битковых.

Было довольно удивительно наблюдать такие грамотные во всех отношениях статьи в газете, о существовании которой знали, наверно, только в Вологодской области. Естественно, все печатные материалы попали на стол руководству банков-кредиторов СЗЛК. Казалось бы, с чего такое внимание местной прессы к компании, предприятия которой находятся довольно далеко от Вологодчины?

По неофициальной информации, в ту пору интересы Битковых столкнулись с интересами А. Риммера (группа компаний «Фокс») – похоже, с его подачи и задымился фитилек кредитной бомбы. История эта длилась недолго, т.к. А. Риммер в 2006 году был объявлен в розыск по обвинению в неуплате налогов, мошенничестве и преднамеренном банкротстве грязовецкого предприятия «Монзалес».

«Газету 35» засудили, а помещение редакции, по слухам, вообще спалили, но фитилек затлел. Эстафету подхватило Калининградское независимое агентство КНИА, но уже не по заказу, а исходя из интересов жителей области.

В результате на публикации стали реагировать банки-кредиторы, а на СЗЛК началась процедура банкротства, правда, только через три года, в 2008.

Вроде бы на этом и сказочке конец. Но нет! Летом 2008 года, уже после возбуждения дела о банкротстве Неманского ЦБК, вдруг выяснилось, что основным его кредитором числилась некая фирма Vilda Consalt Ltd. А ее требования к НЦБК – больше, чем у всех банков-кредиторов вместе взятых. Российским банкирам объяснили, что накануне банкротства СЗЛК и НЦБК заключили с Vilda Consalt Ltd. договор о покупке ООО «Светоч» за 3,7 млрд рублей. В обеспечение сделки поступило все имущество Неманского ЦБК. Так как СЗЛК не заплатила Vilda Consalt Ltd. 3,7 млрд рублей по договору купли-продажи, то последняя превратилась в крупнейшего кредитора, а банкирам было предложено встать в очередь.

Впоследствии суд признал эту сделку незаконной, а в ходе процесса выяснилось, что Vilda Consalt Ltd. стала собственником ООО «Светоч» буквально за день до перепродажи актива СЗЛК. Интересен тот факт, что ООО «Светоч» было куплено за 20 млн рублей, а уже через день продано за 3,7 млрд. Вот это, мы понимаем, бизнес!

Многие помнят, какие события сотрясали отрасль в середине нулевых: злостные нарушения на «Восходе», крах группы «Фокс», смена собственников «Светоча» и кредитная пирамида СЗЛК. Все они закончились печально – арест, суд, тюрьма. А ведь многие утверждают, что канцелярский бизнес – скучная мышьяная возня.

Не хотим предвосхищать события, но, возможно, уже в ближайшее время бумажную индустрию начнут сотрясать еще более грандиозные скандалы с участием таких лиц, о которых писать страшно. Но не исключено, что мы возьмемся за это.